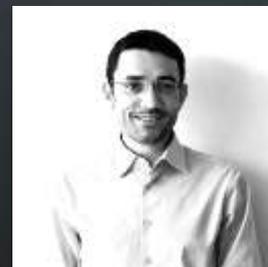




BELGATECH & Vous

Le Métier de CONSULTANT





QUELQUES CHIFFRES...

10 ANS D'ACTIVITÉ
950 MISSIONS RÉALISÉES AVEC SUCCÈS
14 PAYS D'INTERVENTION SUR **3** CONTINENTS
12 NATIONALITÉS DANS L'ÉQUIPE

UNE CROISSANCE 100%
ORGANIQUE SOUTENUE

CA 2017

9M€

DES AMBITIONS DE
DEVELOPPEMENT FORTES

OBJECTIF DE CA 2020

15M€



Une aventure entrepreneuriale à accélérer avec le talent
de nos Managers et Consultants.



DES CLIENTS & SECTEURS **VARIÉS**



Automobile



Aéronautique,
Spatial, Défense



Chimie,
Pétrochimie

150+

Clients



Energie



Industrie Lourde



Infrastructures,
Transport

70%

Grands groupes



Médical



Pharmaceutique,
Biochimie



Services,
Tertiaire

30%

PME



Gages de solidité de l'entreprise
et de perspectives d'évolutions variées pour nos Consultants



UN DÉVELOPPEMENT LOCAL BELGE



Une implantation locale au cœur de l'Europe pour un **management de proximité**

Création en

2008

10

Business
Development
Managers

90

Consultants



BELGATECH
Engineering services



Une conquête territoriale à poursuivre - Allemagne, Pays-Bas, France...



LE POLE SCIENCES DU VIVANT

**CONSEIL ET
ASSISTANCE
TECHNIQUE**

ETUDES ET R&D

- Bio-, Physicochimie
- Génie des procédés
- Chimie organique
- Chimie analytique
- Biochimie
- Biologie moléculaire
- Génétique
- Microbiologie
- Immunologie
- Physiologie
- Bio-informatique

**ORGANISATION ET
PERFORMANCE
OPERATIONNELLE**

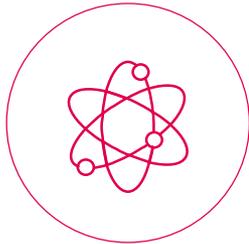
- Méthodes industrielles (AMDEC, 5S, ...)
- QA, QC
- IQ, OQ, PQ
- Maintenance
- Logistique industrielle
- Statistiques appliquées, computer science
- Planning
- Achats techniques
- Gestion de projet



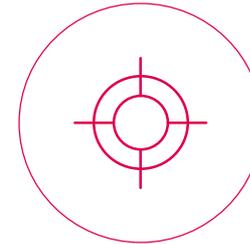
LE MÉTIER DE CONSULTANT AU SEIN DE BELGATECH



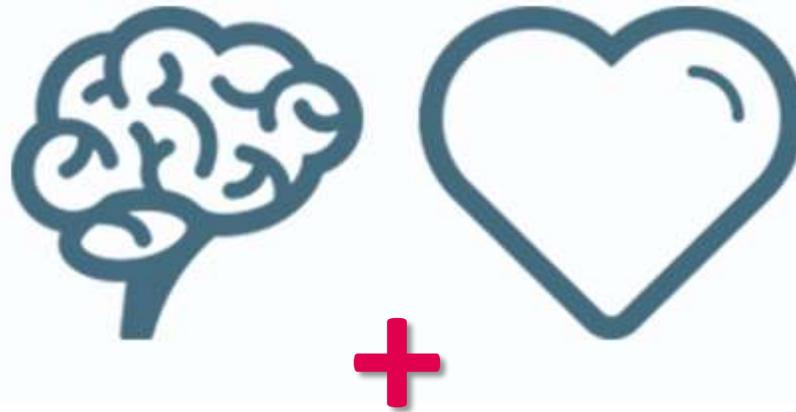
Une opportunité de relever des **défis industriels et intellectuels**



Une **diversité des projets** et environnements Clients, source de montée en compétences



Un **accompagnement personnalisé** (suivis de projets, entretiens de carrières...)



Woluwe Gate

Boulevard de la Woluwe 2

1150 Bruxelles

www.belgatech-engineering.com